

INMOTECNIA RENT

Real Estate & New Technologies



PROPTech WORKING DAY

12 de Abril de 2018

Sala de la APCE

Avinguda Diagonal, 472 08006 Barcelona

En colaboración con:



ASSOCIACIÓ DE PROMOTORS DE CATALUNYA

www.inmotecnia.net



PROPTech WORKING DAY

12 de Abril de 2018

¿Quieres saber lo que tus clientes potenciales piensan sobre ti?

¿Estás enfocando correctamente tus servicios a las necesidades de tu cliente?

¿Tienes lo que los inversores de PROPTech buscan?

Si quieres conocer lo que todos ellos necesitan de ti para llegar más lejos en tu negocio, ven a la jornada **PROPTech WORKING DAY** organizada por **Inmotecnia Rent**.

10:00-10:30h Presentación PROPTech / **EVOLUCIÓN DEL SECTOR PROPTech EN ESPAÑA**. Sergi González.

10:30-11:15h Mesa redonda / **CÓMO VEN LOS INMOBILIARIOS EL SECTOR (NECESIDADES Y EXPECTATIVAS)**.

PARTICIPANTES: Alessandra Daverio, Frank Anais (SH Barcelona), Francesc Quintana (Vivendex). Modera: Sergi González.

TEMAS DE DISCUSIÓN

¿Se adecuan los servicios de PROPTech a las necesidades de las agencias?

¿Qué necesidades actuales hay que no están cubiertas?

¿Son los precios de los servicios adecuados?

¿Cómo se está integrando el sector inmobiliario tradicional en el PROPTech?

11:15-11:30h INMOTECNIA RENT / **EL ÚNICO EVENTO QUE CONECTA PROPTech CON CLIENTES E INVERSORES**.

11:30-12:15h Mesa redonda / **CÓMO VEN LOS PROMOTORES EL SECTOR (NECESIDADES Y EXPECTATIVAS)**.

PARTICIPANTES: Carles Hernández (Espirall Penedes), Ignasi Uño (Brilten), Antoni Picó (Growing Buildings). Modera: Sergi González

TEMAS DE DISCUSIÓN

¿Se adecuan los servicios de PROPTech a las necesidades de las promotoras?

¿Qué necesidades actuales hay que no están cubiertas?

¿Son los precios de los servicios adecuados?

¿Cómo viven los promotores el PROPTech?

12:30-13:15h Mesa redonda / **INVERSORES DE PROPTech ¿QUÉ ESPERAN DE LAS EMPRESAS PROPTech?**

PARTICIPANTES: Daniel Sánchez (Nauta Capital), Joaquín Pascuas (Cartera de Inversiones C.M., S.A.), Carlos Blanco (Nuclio Venture Builder). Modera: Josep Jorge

TEMAS DE DISCUSIÓN

¿Qué tipología de servicios buscan los inversores de PROPTech?

¿En qué variables se fijan antes de invertir?

¿Es realmente importante que el producto sea disruptivo?

¿Hasta qué punto cedo mi empresa?

13:15-13:45h PROPTech Questions & Answers

14:00h Cocktail Networking